

Energomontaż-Północ miał w I kwartale 2008 r. 71,13 mln zł przychodów i 1,82 mln zł zysku netto

- **Grupa kapitałowa Energomontaż-Północ zanotowała w I kw. 2008 r. ponad 71,13 mln zł przychodów ze sprzedaży, prawie 23% więcej niż rok wcześniej**
- **Skonsolidowany zysk netto zwiększył się o 45% do 1,82 mln zł, m.in. dzięki ograniczeniu kosztów ogólnego zarządu**
- **Portfel zamówień grupy kapitałowej Energomontażu-Północ po I kwartale 2008 przekracza 266,2 mln zł i jest wyższy o 30% niż rok wcześniej**

W pierwszym kwartale 2008 r. Energomontaż-Północ osiągnął 71,137 mln zł skonsolidowanych przychodów ze sprzedaży, co oznacza wzrost o prawie 23% w stosunku do pierwszego kwartału 2007 r. Skonsolidowany zysk brutto na sprzedaży zwiększył się w tym czasie o prawie 16% do ponad 7,99 mln zł, natomiast zysk netto przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej wyniósł 1,82 mln zł (wzrost o 45,6% w stosunku do I kwartału 2007 r.).

- Jesteśmy zadowoleni z wypracowanych wyników, tym bardziej, że pierwszy kwartał ze względu na czynniki sezonowe jest historycznie najgorszym dla branży, w której działamy – mówi Włodzimierz Dyrka, prezes zarządu Energomontażu-Północ.

Główną przyczyną wzrostu przychodów grupy Energomontażu-Północ są przychody spółek zależnych, zwłaszcza ZRE Lublin i Energop Sochaczew – których sprzedaż w I kwartale 2008 r. zwiększyła się odpowiednio o 55% i 64%. – *Nasze spółki zależne rozwijają się nawet szybciej niż przypuszczaliśmy. Już po kilku miesiącach 2008 r. ich portfele zamówień na cały rok były wypełnione niemal w całości – dodaje prezes Dyrka.*

Osiągnięte wyniki oznaczają, iż marża brutto na sprzedaży (zysk brutto w odniesieniu do przychodów) wyniosła w I kwartale br. ponad 11,2%, marża operacyjna (zysk operacyjny/przychody) 3,4%, podczas gdy rok wcześniej 0,63%, natomiast marża netto (zysk netto/przychody) zwiększyła się do prawie 2,6% w I kwartale 2008 r. w porównaniu do 2,15% rok temu.

Zdaniem prezesa Włodzimierza Dyrki, dobre wyniki grupy Energomontażu-Północ są zarówno rezultatem pozyskiwania nowych kontraktów, jak i ścisłej kontroli procesów ofertowania, kontraktowania oraz postępu realizacji, a także kontroli kosztów. Pomimo rozwoju działalności i dodatkowych kosztów z tym związanych, grupa Energomontażu-Północ ograniczała koszty ogólnego zarządu. Wyniosły one w I kwartale 2008 r. 5,44 mln zł i były mniejsze nominalnie o prawie 2% w porównaniu do analogicznego okresu 2007 roku.

Jednak uwzględniając rosnące przychody udział kosztów ogólnego zarządu w rzeczywistości w strukturze kosztów grupy kapitałowej Energomontażu-Północ spada jeszcze szybciej. W I kwartale 2008 r. pozycja ta stanowiła 7,8% przychodów, podczas gdy rok wcześniej 9,6%, co oznacza spadek o prawie 20%.

- To kolejny kwartał istotnej redukcji tych kosztów. Naszym celem jest dalsze ich ograniczenie, tak aby w latach 2010-2011 ich udział w całkowitej sprzedaży spadł do 5% - dodaje prezes Włodzimierz Dyrka.

Po pierwszym kwartale 2008 r. portfel zamówień grupy Energomontażu-Północ na 2008 r. wynosi 266,2 mln zł, tj. o 30% więcej niż przed rokiem. W tym okresie Energomontaż-Północ zdobył m.in. największy kontrakt w ostatnich latach – na budowę instalacji hydroodsierczania oleju napędowego w PKN Orlen (tzw. HON VII). Wartość tej umowy przekracza 56 mln zł. Natomiast w kwietniu spółka podpisała umowy o wartości ponad 41 mln zł na zaprojektowanie i budowę instalacji do rozładunku, składowania i transportu biomasy dla wrocławskiej Kogeneracji.

Energomontaż-Północ S.A. jest spółką dominującą Grupy Kapitałowej. Wchodzące w jej skład spółki (główne spółki zależne to Energomontaż-Północ Gdynia, Energop Sochaczew oraz ZRE Lublin) realizują prace budowlano-montażowe, specjalizując się w usługach dla sektorów energetycznego, chemicznego i petrochemicznego, ochrony środowiska oraz w budownictwie przemysłowym i komunalnym. Grupa zatrudnia około 2000 osób. W 2007 r. osiągnęła ponad 312 mln zł przychodów i prawie 5 mln zł zysku netto. Głównym akcjonariuszem spółki jest Polimex-Mostostal S.A.

Dodatkowych informacji udziela:

Grzegorz Brycki,
Everest Consulting,
tel. (22) 839 39 49,
kom. 602 215 959

g.brycki@everestconsulting.pl